

免责声明：上海矿山破碎机网：<http://www.jawcrusher.biz>本着自由、分享的原则整理以下内容于互联网，若有侵权请联系我们删除！

上海矿山破碎机网提供沙石厂粉碎设备、石料生产线、矿石破碎线、制砂生产线、磨粉生产线、建筑垃圾回收等多项破碎筛分一条龙服务。

联系我们：您可以通过在线咨询与我们取得联系！周一至周日全天竭诚为您服务。



更多相关设备问题，生产线配置，设备报价，设备参数等问题

可以**免费咨询**在线客服帮您解答 | 24小时免费客服在线

一分钟解决您的疑惑

点击咨询



矿山机械集团

山东矿机集团股份有限公司(以下简称“公司”)拟披露重大事项(正在筹划重大事项)，因该事项存在不确定性，为维护投资者利益，保证信息披露的公平，避免公司股价出现异常波动，经向深圳证券交易所申请，公司股票自年月日开市起停牌(股票简称：山东矿机，股票代码：)。特此公告！山东矿机集团股份有限公司董事会年月日本文来源：中国证券报·中证网隶属于山西焦煤集团公司,包括西山煤电集团公司汾西矿业集团公司霍州煤电集团公司山西焦化集团公司华晋焦煤公司太原矿山机器集团公司山西煤矿机械制造公司楼址几年前，矿机大差人，现在好像又要组建什么科室，所以才要人的。沈阳矿山机械(集团)有限公司是国家重型矿山机械制造业的大型骨干企业，是中国最大机械工业企业，是辽宁省十大著名企业，外贸自营企业。

主导产品有：选矿机械散料运输设备工程机械环保水处理建材设备汽车电器磁性材料等七大系列产品的开发设计制造现场安装服务的成套能力。公司从八十年代初开始，先后引进德国美国日本技术及先进设备，合作生产散料运输设备传动机械环保设备汽车组合开关及轮式装载机，并可按国际标准或用户要求提供上述类别及各类非标准设备。公司一贯遵循高质量交货及时和服务周到的宗旨，对提供的产品和服务全过程贯彻执行iso质量保证体系。谢谢合作！帮助提意见205S0G0U-京ICP证号。本公司董事会监事会及其董事监事高级管理人员保证本报告所载资料不存在任何虚假记载误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性准确性和完整性负个别及连

带责任。公司负责人赵笃学主管会计工作负责人张义贞及会计机构负责人（会计主管人员）杨昭明声明：保证年度报告中财务报告的真实完整。

这一年，国内外经济形势日益复杂，煤机行业竞争日益加剧，公司在战略布局结构调整市场拓展以及管理能力等诸多方面面临挑战。报告期内，公司在董事会的领导下，经营层认真落实董事会下达的年度经营目标，对内积极进行产品结构更新产业技术升级和新产品开发，不断探索和推进煤炭“服务化”发展战略，培育新的经济增长点，同时积极引进高端人才并充实员工队伍，努力提高经营管理水平，降低经营成本，强化内部管理；对外继续以市场为导向，大力拓展产品市场，以进一步提升公司在煤机制造行业的综合竞争力。年，公司通过技术创新和管理创新，充分发挥自身的品牌渠道技术规模等优势，各项经营工作均取得显著成效。一方面，公司进一步加强了传统主导产品刮板输送机带式输送机的销售力度，而对报告期内竞争加剧价格下降趋势明显的液压支架产品采取了主动的调整策略；另一方面，随着募投项目实施的推进，薄煤层综采成套设备产能产量技术水平和品牌知名度的快速提升，市场占有率稳步提高，特别是采掘设备的销售实现了零的突破。主要财务指标变动情况及原因分析公司近三年主要会计数据及财务指标变动情况本摘要“会计数据和业务数据摘要”中以列示，不再赘述报告期内公司销售收入保持增长，主要原因为：随着煤炭产业政策调整的不断深化，煤炭装备制造获得了良好的发展契机，国内煤机市场快速增长。公司针对不同产品的市场竞争格局实施了有效的产销策略调整，针对价格竞争较为激烈毛利率水平有所下降的液压支架产品，公司充分发挥了产品结构较全品种较多的优势，对该产品采取了积极主动的调整策略，产能产量的增长有所放缓。

报告期内公司刮板输送机带式输送机销售收入分别较上年增长 $. \%26. \%$ ，液压支架销售收入较上年下降 $. \%$ 。特别是随着募投项目的实施，薄煤层综采成套设备由于产能产量产品技术水平和品牌知名度的快速提升，市场占有率稳步提高，对公司年收入贡献率也进一步提高。

年，薄煤层刮板机薄煤层液压支架以及采掘设备（薄煤层）实现销售收入 $. 万元$ ，占报告期内销售收入的比例上升至 $. \%$ 。报告期内公司销售收入增长显著，但利润水平增速放缓，主要原因为：011年支护产品价格竞争激烈，毛利率水平下降明显，尤其是液压支架产品毛利率下降 $. 9$ 个百分点。虽然公司在下半年开始进行了主动积极的产品结构调整，重新配置了液压支架的部分产销能力，但该产品的毛利率下降仍影响到公司全年整体毛利率水平的下降。为保持稳定的市场份额，年销售费用较上年增长 $. \%$ ；此外，由于业务规模不断扩大及管理人员薪酬提高等因素，管理费用较上年增长 $. \%$ 。报告期内，随着公司主营业务收入持续增长，应收账款增幅明显大于收入的增长，较上年同期增长 $. \%$ ，影响了公司的盈利能力。（二）公司未来发展展望及风险因素年，虽然全球金融危机和经济发展速度下降的影响因素依然存在，但随着中央刺激经济增长政策的陆续出

台，我国整体经济逐步企稳回升。宏观经济的发展对能源的需求和煤炭在我国能源结构中的主导地位决定了煤炭需求在短期萎缩后，仍能够保持长期稳定增长，进而带动煤炭装备制造行业的发展。

未来发展战略及规划未来两年，公司将进一步加强综采工作面设备的研发和生产，完善和提高公司综采成套设备的研发制造能力，继续将生产重点转向大型综采成套设备薄煤层及急倾斜薄煤层开采成套设备以及洗煤设备的研究开发与制造上，加快产品“精品化成套化自动化服务化”发展战略的实施。同时，公司针对《煤矿安全生产“十二五”规划》的指引方针，加大力度尽快确立在安全避险装备领域的生产技术和市场优势。随着年公司矿用救生舱的样机制作井下试验以及相关的技术认定等工作的完成和推进，有望在年逐步形成公司未来新的利润增长点。根据该战略部署，公司在未来三年内将实现由原来的单纯提供产品转变为同时提供服务，通过包括提供煤炭开采整套解决方案建立示范基地样板工程以及工程总包等方式，开展商业模式的创新，通过经营方式的创新，进一步提高公司的竞争能力，增加新的利润增长点，保持公司快速增长。

年，公司将仅仅围绕上述既定的发展战略和目标，在产品开发人力资源扩充技术创新市场开发和营销网络建设等等方面加大投入的力度，从而在总体上提高公司的经营管理水平和核心竞争力，进一步巩固和加强公司在煤炭装备制造行业的领先地位。

原文地址：<http://jawcrusher.biz/ptsb/TZRhKuangShaneqBiy.html>