

免责声明：上海矿山破碎机网：<http://www.jawcrusher.biz>本着自由、分享的原则整理以下内容于互联网，若有侵权请联系我们删除！

上海矿山破碎机网提供沙石厂粉碎设备、石料生产线、矿石破碎线、制砂生产线、磨粉生产线、建筑垃圾回收等多项破碎筛分一条龙服务。

联系我们：您可以通过在线咨询与我们取得沟通！周一至周日全天竭诚为您服务。



更多相关设备问题，生产线配置，设备报价，设备参数等问题

可以[免费咨询](#)在线客服帮您解答 | 24小时免费客服在线

一分钟解决您的疑惑

[点击咨询](#)



电动石碾子

通过主人的介绍，可以看到，石碾子下面安装了一套传动装置，通电后连接的轴先转然后带动石碾子转动，只是由于扭矩大的原因，转动比较慢。旁边的一位商贩说，不少顾客见了这东西都觉得稀罕，有些年轻人头回看到，连名字都叫不出来，看见牌子后电动石碾子还要问一问，才明白那东西叫石碾子。辣椒机械厂，依托陕西油泼辣椒传统工艺，生产的电碾槽，通过对辣椒的搓，揉，碾，压(完全不同于一般的粉碎加工)，可使辣椒色更红艳，味更香辣，悬浮飘汤美。许晓冰坚信，只有这里的人用这里的土工具加工出来的东西才有这里地道的味儿，而这，就是许晓冰白手起家，七年滚动积累万元资产的诀窍。

许晓冰：“爸，剪完了吗？”丈夫侯建敏：“在外上班比较省心，按照庄稼话说旱涝保丰收，但是你要搞这个来的话，有可能经营不好那就是赔钱。”父亲许向荣：“走这个路子，根本我就不同意她走这个路，她已经在科委当了经理了，咋嚟一下子不干了，就是干这个了，这是最大的失望。”许晓冰：“我爸这个脾气比较倔，说这个闺女干这个，一是?碇，一个是让他受苦受累，他说他不能安享晚年，成天给我瞎操心，也看着不着钱啥的，一吃饭了瞅着就堵得慌。很快许晓冰就发现，需要用钱的地方太多了，买苗通电打水井雇工人等等，大致一计算，如果开发整个山头，至少需要十万元的资金投入。殷志波：“我在办公室，接到她申请的时候，其实当时看现在也是，不是特别招眼，就是典型的咱们一个迁安市农民的这么一个形象。”

殷志波：“很巧，我们是，她这个山，她这个庄叫西晒甲山村，其实我们下乡是到东晒甲山村，正好我们到那儿以后说，顺便能过来看一下，踩着山包过来的。张立军：“资不抵债这样的我们不能再放了，通过上她这儿一来，一个是山场这个面积，另外转了所有的树，她这儿可以，能够有能力电动石碾子还我们的贷款。”许晓冰：“我没想到我贷万他真给我万，我也挺高兴的，但是这万，当时也是长这么大，没见过那么些钱。年，许晓冰在迁安市租金便宜的地段开了一家店，专卖自产自销的“山地鸡蛋”，虽然店面位置偏僻，但柴鸡蛋电动石碾子还是卖到了元钱一斤的价格。许晓冰：“粮食是我白天开着面包车从底下收，收完了黑天我就全家老少的挑，装，买了小封口机，几百块钱，嘎嘎这么整，就是那个时候就是简单的，完全是没有自己品牌的東西，但是也是，反正也挺火吧，那一个月卖了多万，就是年，就是最后过的那一个月，我是从山里，包山这么多年没想到过这种结局。

许晓冰：“说许晓冰你这个杂粮，小箱子都是一样的，注过品牌了，但是我们掏出来的粮食怎么不一样呢，说都是你的小米，有的黄，有的白，电动石碾子还这个你的绿豆有的大，有的小。许晓冰：“说我们公司会拿出啥优惠政策跟他合作，人不信，人说这玩意儿，你说这个棒子毛多钱，你电动石碾子还毛多钱收，这糊弄我们呢，到时候真产量低了，你这个到时候不收我们，我电动石碾子还没脾气，说那给签合同呗，说签合同这合同假的也多，你把人家，你一句话，人家十句话等着。

为了节省成本，她没去购买加工机器，而是从村儿里捡回来几台废弃的大石碾子大石磨，重新整修，再装上电动机芯儿，石碾子滚起来的速度跟人力推的差不多，这样，粮食被碾压之后电动石碾子还能保持原味儿。之后，许晓冰又想在自己的产品中增加迁安本地产的干果，但她没有足够的精力去亲自收购了，于是，在盛产板栗跟核桃的闫家店乡隔滦河村，许晓冰找到了那里的收购商李金兰。李金兰：“她说咋的我也能在你这儿收十几吨，我放你这儿几万块钱，你在这儿给我收栗子不中？”许晓冰：“我说给你提点好处费呀，她说不用，帮帮忙吧，我说那电动石碾子还中！”许晓冰先把货款付给了李金兰，电动石碾子还答应给她一部分提成，李金兰就高兴地接下了这笔生意。

李金兰：“完了我就用我们村里的喇叭广播一下，说是农户谁家有栗子吧，到我那儿卖，比别的小贩子一斤高两毛钱，完了都推不开门了，到我那儿送栗子，都我们俩吃饭的时间都没有，收栗子那个场面。许晓冰：“回来我们销售人员跟我说，有一家老太太啥的，交栗子去，说你们家的栗子产二三十斤，你怎么来一百斤呢？她比你了解情况，非常了解情况，她这个栗子可以不收。礼品部主管李富军：“宾客需要带咱们的产品，到了就问电动石碾子还有什么核桃仁，栗子仁，杂粮吗，我们就要带这几种产品。许晓冰：“他给我一定就多这有可

能吗，当时真有点发晕，后来我说那行，我说我啥也不干，我等着你，快点来！”陈兵：“首先看看这个质量，看怎么个加工过程，如果加工过程比较另我们信服，质量有保证，这样我们采购起来才放心。

这一个大客户整个顶你，好家伙，你就是这一个超市，这一年你卖精品杂粮你卖这么多，你一下子整这么多，挺好。

原文地址：<http://jawcrusher.biz/ptsb/h90hDianDongJPA6d.html>