

免责声明：上海矿山破碎机网：<http://www.jawcrusher.biz>本着自由、分享的原则整理以下内容于互联网，若有侵权请联系我们删除！

上海矿山破碎机网提供沙石厂粉碎设备、石料生产线、矿石破碎线、制砂生产线、磨粉生产线、建筑垃圾回收等多项破碎筛分一条龙服务。

联系我们：您可以通过在线咨询与我们取得联系！周一至周日全天竭诚为您服务。



更多相关设备问题，生产线配置，设备报价，设备参数等问题

可以**免费咨询**在线客服帮您解答 | 24小时免费客服在线

一分钟解决您的疑惑

点击咨询



陕西那里有大理石矿山

评估结果：经评估人员现场调查和当地市场分析，按照采矿权评估的原则和程序，选取适当的评估方法和评估参数，经过认真的评定估算，确定“陕西省城固县大理石厂长滩大理石矿采矿权”评估价值为万元(+)，大写人民币陆万陆仟柒佰元整。评估有关事项声明：按现行法规规定，本评估报告自评估基准日起一年内有效，如超过有效期，评估结果无效，需重新进行评估。随着我国经济快速飞速发展和人民生活水平提高，石材，特别是建筑用内外装修材料遍布于百姓家庭及办公写字楼，石材大量需求带动石材行业的快速发展，近年来石材行业每年都以两位数快速增长。十八大以来，“美丽中国”催生了遍布乡村的园林园艺丽化工程；国家“一带一路”的愿景与行动为潜力无限的亚洲描绘了宏伟蓝图；国家与区域间互联互通需求尤如“井喷”；“十三五”期间计划实施的民用航空“县县通”，需要新建多个民用机场等大量的基础设施建设必将拉动石材产业的长期高速发展，作为基础设施建设的基础原材料的石材行业迎来了千载难逢的发展春天。该矿属沉积型辉绿岩石矿，是上天赐予白河的天然环保无副射无污染矿藏，东坡村青石无论硬度韧度，陕西那里有大理石矿山还是颜色相等等在国内同类产品均首屈一指。

在储量方面，仅以目前所取得的采矿证为例，平面面积约亩（平方公里，万平方米），按实际可开采亩，可采高度按米计算，初步计算储量在亿立方米以上。修路征地费用：A耕地约亩，每亩元，计18.1万；B山地林地约

亩，每亩元，计万；两项合计万。

(二) 矿山开采费用预算：万山底至采矿点征地（林地山地耕地搬迁等）60万；山底至各采矿点通路工程费用：万；电力工程架设：万；采购开采设备大切二台，绳锯一台，约万；排水沟污水处理等基础设施建设费用约万。

(三) 工业园建设前期费用预算：万元工业园征地（不含政府办手续部份）0亩，每亩约万元，计万；平整厂地垒河岸砌围墙电力改造工程等工业园基础配套建设费用约00万；以上合计万元。

(四) 市场拓展费用预算：万元包括但不限于参加年月日—日中国（水头）石材展及年月日-日厦门（国际）石材展等，费用包括参展费展台费材料取样费用物流费用人员差旅费等约0万；市场销售队伍组建费用及市场拓展中发生的各项费用约万；以上合计万元。(五) 管理财务费用预算：万元人员工资（05年度）约0万元；招待费用（住宿餐饮）（05年度）约00万元；物业租赁及办公费用（05年度）：约0万元；三部车辆（油费过路费修理费等）约万元；以上合计万元。(最保守估计年为二至三家加工厂至少提供万立方以上荒料，软硬青料平均毛利每方元以上，未含可能的出售山头或坛品现金收入)。

政府补贴：积极争取政府各类政策性补贴，预计可争取的各类补贴包括工业园垒岸补贴约万；厂地改造平整及水利项目补贴约万；矿山运输专用道路建设专项补贴约万元；出口创汇补贴约万元；争取政府政府性补贴合计2万元，其中年能够到位的约万元，可能需递延到明年(年)才能全部到位的万元（矿山专用道路专项补贴）。鉴于天赐资源品质优良且储量巨大，为充分开发利用资源，快速唤醒沉睡的“石头”，更好地实现其潜在价值，白河县科技有限公司将秉持“有所为有所不为”理念，采取开放包容合作的“政府扶持搭台，厂商唱戏”的运营模式，公司将与国内外厂商一道，共同投资建设“石材工业园”。政府扶持，就是政府在产业环境招商政策等方面，做好各项基础性工作，为产业园提供良好的“三通一平”，为企业入驻创建有利于产业快速发展的产业环境和有吸引力的土地税收人文等招商扶持政策。

大理石矿

在做好帮扶援建的基础上，陕西那里有大理石矿山还应切实发挥政府的监督检查作用，确保各厂商不折不扣地执行安全生产环境保护及节能减排的有关规定。公司将有所为有所不为，以“单枪匹马”“单兵作战”为大忌！我们将季承开放包容合作多赢的理念，集合产业链各方共同分享这块大的蛋糕。公司自身工作重点放在产业园的道路水电环保设施建设等前期基础性工作以及产业园联盟体系（含价格体系）建立与监管上，在产业链中

，具体以出售（或承包）山头，前期如需要并且公司条件允许的前提下，陕西那里有大理石矿山还可以开采荒料出售荒料的形式出现，至于粗加工深加工以及成品的销售全都交予合作厂商来完成，原则上公司不介入加工及销售等环节的全过程。简言之，公司将通过“坐庄”的方式，以繁荣产业链为已任，合作厂商可为的公司不为，最大限度地集合更多优质厂商共同分享这块大蛋糕。（一）出售山头（坛口）：以亩（平面面积万平方米）为一个单元（坛口），保守预计三年内可出售0个山头以上，每个山头价格万元，出售山头收入将达到入亿元；第四第五年将每年出售0个山头，每个山头价格万元-万元（以目前湖北随州为例，每个坛口出售价为万元以上），第四及第五年两年出售山头收入将达到亿元。（二）开采荒料：主产品（硬青料），山场交货价：一级料每方-元，二级料每方元左右，三级料及以下每方-元，一二三级料占比预计分别为%，%，%。在开采成本方面，以公司自身实践为例，以大包的方式承包给开采队，副产品每方不高于元，主产品每方不高于元。另外从全国范围来看，开采成本最高每方不超过元，开采成本随着荒料开采成材率高低而波动，东坡大理石的荒料开采率软青料可达%以上，硬青料%以上，这在国内实属罕见。运营第一年年，以年开采硬青料万方，软青料万方计算，扣除开采成本，初步估算仅开采荒料年收益在万元以上。

陕西大理石矿山

出售山头（坛口）见效好回本快，能够最快地最大限度地吸纳产业链的精英人才资金技术和市场，更快更好地繁荣产业园；退而求其次，兼顾开采荒料方式，风险可控且收益可观，同时通过自身的开采实践，能够更好地开发不同类产品，又为吸纳更多的厂商参与开发同类产品奠定基础，可谓两手兼顾一举两得。

原文地址：<http://jawcrusher.biz/ptsb/wg5zShanXikXYcM.html>