

免责声明：上海矿山破碎机网：<http://www.jawcrusher.biz>本着自由、分享的原则整理以下内容于互联网，若有侵权请联系我们删除！

上海矿山破碎机网提供沙石厂粉碎设备、石料生产线、矿石破碎线、制砂生产线、磨粉生产线、建筑垃圾回收等多项破碎筛分一条龙服务。

联系我们：您可以通过在线咨询与我们取得联系！周一至周日全天竭诚为您服务。



更多相关设备问题，生产线配置，设备报价，设备参数等问题

可以[免费咨询](#)在线客服帮您解答 | 24小时免费客服在线

一分钟解决您的疑惑

[点击咨询](#)



上海世邦机器配件

访谈文章以“Machinerymakingearingupforsuccessinminingsector（世邦蓄势待发全力进军非洲矿业市场）”为题，发表在年月日中国日报网站的“Business/Companies”版块。

文章主要讨论了非洲矿山破碎领域的巨大潜力和中国工程企业在非洲的发展前景，其中以世邦为例，详细报道了世邦在非洲矿山破碎市场的行业地位和发展战略。非洲市场潜力巨大世邦蓄势待发作为世界上面积位列第二的大陆，非洲拥有全球大约%的矿产储备，生产种金属和矿物产品，如黄金稀土铁矿石铜和钻石。如何通过有效的途径，经过不懈的努力提升公司产品口碑度，乃至整个中国企业在非洲客户心目中的地位，对上海世邦，也是对所有中国企业的最大挑战。世邦非洲客户现场三步走本土化营销战略促非洲成为世邦最大海外基地目前，世邦在非洲的业务网已覆盖尼日利亚加纳喀麦隆肯尼亚坦桑尼亚赞比亚南非等个国家。年世邦在非洲市场年销售额达亿，预计年该市场销售总额将达亿，占集团总业务的%-%。“现在，我们在加纳和尼日利亚等地都建有办事处，在非洲重点国家已基本建立了完备的售后服务和产品物流投送体系。”谈及未来五年世邦在非洲市场的战略，世邦国贸中心总监崔经理介绍：“未来五年我们的发展计划非常明晰，那就是通过三步走的策略，将世邦品牌在非洲做大做强。第一步，加强点功能，完善现有驻非洲海外办事处的职能，建立物流仓库配件仓库，成立技术中心，使得这些办事处具备完整的推广设计销售服务保障等职能，并向周边区域辐射。”以创新

可持续发展战略应对复杂多变的市场环境面对不确定因素较多的非洲市场，世邦如何才能更好地克服困难实现在非洲的可持续发展呢？对于中国日报网站记者的提问，崔经理表示危险本身也蕴藏机遇，面对复杂多变的市场环境，创新可持续发展战略一直都是世邦全球化战略最根本的支撑。

世邦着力于不断开发适合非洲市场的新型产品，针对非洲客户要求价格相对低廉操作相对简单使用相对便捷式的需求，开发了以“雷霆模式”为代表的多款适合非洲市场的新型设备。世邦为客户提供全周期服务，涵盖售前至售后，保证客户任何时间任何地点出现任何问题都可以得到最快速的解决。一般企业第一线的都是销售人员和安装工程师，我们打破常规，把生产线设计人员直接配置在第一线，从而可以对客户的需求做出快速反应，并给出最高效的技术方案。”专访世邦集团的中国日报网站（ChinaDaily），是中国八家重点媒体网站之是集新闻信息娱乐服务为一体的综合性新闻媒体网站。日访问量万人次，服务于国内外主流中高端读者群，备受海内外各领域高层次读者青睐，是沟通中国与世界的网上桥梁。目前，国内工程机械涉及高技术高附加值的关键配套部件主要依靠进口，例如传动部件控制元件柴油发动机及关键液压件严重紧缺，结构性短缺制约了中国工程机械向高端技术产品的发展。继年世邦机器海外配件库在拉各斯等地扩建后，年世邦机器将在全球更多的国家和地区扩建配件库，进一步缩短响应时间，为客户提供更加便利的服务。

上海世邦机器

上海世邦机器配件中心：基于配件的精准化服务“此次升级中，我们对配件仓库的管理流程进行了进一步梳理，细化配件安全库存的备货与分类方法，提高配件服务的响应速度。同时，将上线的配件网站将为全球客户提供更加快速全面的配件服务，客户只需该网站便可将世邦机器零部件技术参数材质与结构细节尽收眼底。

“改革升级后的配件中心在统筹配件业务的同时，将更加聚焦于客户的配件服务，通过专项服务提高客户满意度。配件生产现场升级后，世邦机器配件中心将形成以提供配件服务为核心，集客户关系维护重复购买推动配件仓库管理客户数据管理为一体的专业配件中心，联合销售中心与客户服务中心为全球客户提供更加系统化精细化的服务。

原文地址：<http://jawcrusher.biz/scpz/vLo0ShangHai113N1.html>