

## 办一个眼镜厂得多少钱

免责声明：上海矿山破碎机网：<http://www.jawcrusher.biz>本着自由、分享的原则整理以下内容于互联网，若有侵权请联系我们删除！

上海矿山破碎机网提供沙石厂粉碎设备、石料生产线、矿石破碎线、制砂生产线、磨粉生产线、建筑垃圾回收等多项破碎筛分一条龙服务。

联系我们：您可以通过在线咨询与我们取得联系！周一至周日全天竭诚为您服务。



客服中心

服务时间：24小时服务

更多相关设备问题，生产线配置，设备报价，设备参数等问题

可以**免费咨询**在线客服帮您解答 | 24小时免费客服在线

一分钟解决您的疑惑

**点击咨询**



## 办一个眼镜厂得多少钱

今年初，有年经营历史的“眼镜”在市区飞霞南路开出约平方米的旗舰店，这是该品牌在温州真正意义上的首家门店，也是目前市区最大面积的一家眼镜零售门店(如右图)。

在有眼镜店一条街之称的市区学院路上，一些眼镜店老板也嗅到了眼镜市场需求的微妙变化，近期门店纷纷装饰一新，做新的调整。

在一些眼镜店数量并不多的城镇，自今年初以来，仿佛一夜之间也冒出不少眼镜店，像永嘉县城的环城西路上，今年就新开了两三家眼镜店。据该行业协会的相关人士估算，温州全市共有眼镜店来家，其中主要集中在市区瑞安乐清及苍南等区域。创立于年的美式眼镜，原属有余年眼镜制造经验的香港上市公司泰兴光学集团，以上海为“根据地”发展眼镜零售店。另一位了解这起并购案的眼镜界资深人士透露，胡福林在这起并购中只是一个出资人，操盘人是胡福林的儿子及梁明光眼镜的老板梁恩惠。”相关资料显示，今年月份，美式眼镜与梁明光眼镜两大连锁品牌签署战略合作协议，并开始“万家连锁”计划。事实上，美式眼镜在上海等长三角城市有较高的知名度，门店总数也较多，仅上海一个城市门店数量最多时逾家。一直在外经营眼镜生意并曾因美式眼镜品牌走下坡路而放弃收购的王加梁则称，最近两年，国人的眼镜消费观与国际上越来越接近，尤其像上海

等大城市，佩戴眼镜已日趋时装化，“眼镜内销潜力巨大”。

### 办一个眼镜厂

在这样的新机会来临之前，美式眼镜究竟能不能在危机中及时复苏？如果不能，那是否寓意着将失去扩张中的良机？向谁要市场份额？来自温州眼镜商会商店分会的信息显示，温州市来家眼镜门店中，真正属于较知名品牌的门店不过家，其中眼镜康视爱眼城等几个品牌的门店数较多，像直营店门店最多的是眼镜，共有家，而加盟店最多的是爱眼城，超过家。眼镜零售领域的多位人士也表示，相同的产品，温州医学院附属眼视光医院的价格基本上不会有折扣，而他们的门店目前都以折扣吸引人们光顾。实际上，一些品牌眼镜店高薪挽留技术人员，其中一个原因是因为人们对眼镜的品质要求在逐步提高，办一个眼镜厂得多少钱可以带动所销售的眼镜单价提高。据称，眼镜零售店的利润主要来自于近视眼镜的配制与销售上，太阳镜及装饰眼镜的销售额尽管提高很快，但是占比仍较小。成功有多远？一直以来，温州眼镜店的步伐迈得较小，主要原因在 market 需求的局限，而且眼镜店的回报率并不是很高，属于细水长流型投资项目，很多温州本地资本不愿意进入这个行业。据了解，温州一知名品牌眼镜店，最近几年其老板基本上不再打理眼镜店的管理，转而投身房地产等回报率较高的项目。

同时，由于温州的品牌眼镜店此前规模并不大，在管理上缺乏经验，扩张后，管理也会显得有些力不从心，需要摸着石头过河。“我们现在不敢快速开新店，除了资金上的考虑外，就怕管理跟不上，到时候伤害到了辛辛苦苦累积起来的品牌声誉。

而在外经营眼镜生意的温州人也数以万计，像瑞安马屿就有万人左右，其中不少人经营眼镜零售店，而且规模也不小，像千叶眼镜王鹏眼镜等品牌分别在重庆和东北三省有较高知名度，其中千叶眼镜有多达家的门店，在全国眼镜零售领域排名也比较靠前。在当前眼镜零售迎来新机遇的情况下，在外闯荡的温州眼镜经营者肯定也看到了温州这块市场，或许他们也会携带品牌回乡扎根。

出货和进货频率高的物品，应放在靠近出入口，易于作业的地方；流动性差的物品放在距离出入口稍远的地方；季节性物品则依其季节特性来选定放置的场所。

为提高作业效率和保管效率，同一物品或类似物品应放在同一地方保管，员工对库内物品放置位置的熟悉程度

直接影响着出入库的时间，将类似的物品放在邻近的地方也是提高效率的重要方法。

保管的重要一条是对于易变质易破损易腐败的物品；对于机能易退化老化的物品，应尽可能按先人先出的原则，加快周转。

原文地址：<http://jawcrusher.biz/scpz/vaYcBanYic5ZpG.html>