

免责声明：上海矿山破碎机网：<http://www.jawcrusher.biz>本着自由、分享的原则整理以下内容于互联网，若有侵权请联系我们删除！

上海矿山破碎机网提供沙石厂粉碎设备、石料生产线、矿石破碎线、制砂生产线、磨粉生产线、建筑垃圾回收等多项破碎筛分一条龙服务。

联系我们：您可以通过在线咨询与我们取得联系！周一至周日全天竭诚为您服务。



更多相关设备问题，生产线配置，设备报价，设备参数等问题

可以**免费咨询**在线客服帮您解答 | 24小时免费客服在线

一分钟解决您的疑惑

点击咨询



冠世石材黄文华

如何把石材企业的品牌与客户的关注点相结合？如何将企业的经营理念运用得更好？为此，《中国产经新闻》记者采访了厦门市冠世石材有限公司总经理黄文华。《中国产经新闻》：请介绍一下贵公司的发展历程，公司目前的状况以及业务范围？黄文华：我是从事外贸起家的，年到日本留学，当时的市场环境很好，因此在日本很快就有了自己的一块市场。洪塘工业区北靠国道福厦公路，南邻厦漳泉高速公路，地处闽南金三角交通枢纽交汇中心，地理位置得天独厚，这为公司下一步的发展创造了良好的基础条件。公司供应着全球%以上的石材品种，集生产加工矿山开采为一体，出口业务涉及石材薄板台面板景观石材墓碑等产品，主要销往欧美日本澳大利亚等国家。《中国产经新闻》：从年公司正式成立到年正式投产，短短几年时间贵公司的业务量发展迅速，能否分享一下企业成功的关键因素是什么？黄文华：冠世的特色产业能实现跨越式发展，最主要的冠世石材黄文华还是得力于厦门市政府近年来的有效引导，当时冠世石材的投建就是因为厦门市政府的极力支持才得以高效及时完工的。如今的传统石材产业已经没有以前增长快，必须将石材生产与科技发展结合起来，通过大力发展富含科技内涵的石材产品生产，不断提升石材的科技含量，才能获得更好更快的发展。

因此，我们始终坚持自主研发，科技创新，响应国家“低碳节能减排”的号召，争取在石材生产方面实现更大的跨越。对企业而言，我们拥有国外第一手优质货源保障国内先进加工设备及精英团队的管理，使我们拥有了低成本高品质的产品提供给全国各地区的工程批发商等。

《中国产经新闻》：相对于国内其他同类产品，贵公司的产品优势及市场状况如何？黄文华：石材其实是整片耐用的低碳高档装饰装修材料，能引导装饰消费时尚，美化环境。同时，分时段地对产品进行升级改造，以劳动保护环境保护节约资源为切入点来做好产业升级工作，促进产业整合提升，因此有些产品甚至在同类石材产品中起到了带动和示范作用。因此，我们更加注重企业形象品牌及产品的售后和质量，产品的生产具备标准的售后服务体系和质量认证体系，同时拥有良好的产品展示环境，容易在消费者中产生共鸣。在各种优势的累积下，近几年我们的产品占据了国内外一定的市场，在业内享有了较大的知名度，在消费者口中也积聚了良好的口碑，业绩势头发展良好。《中国产经新闻》：随着国内外贸公司的增加，目前的石材市场竞争日趋激烈，贵公司将采取怎样的经营战略来应对竞争？是否有在国外开设分厂拓展业务的打算？黄文华：厦门石材贸易公司近千家，其中大部分是纯贸易性企业，随着石材加工企业的不断做大做强，单纯的贸易服务生存空间将被大大压缩，利润也越来越少。通过多年的实践经验总结，只有同时做到这两点才能保住客户，掌握和控制生产物流成本，并参与到开放带来的激烈竞争中。同时，以产品附加值去塑造企业的核心竞争力，以产品附加值打造冠世石材产品的独特魅力，以产品附加值去拉开与竞争对手的距离。

《中国产经新闻》：未来，在品牌塑造及公司发展方面有哪些战略规划？黄文华：随着市场竞争的日益激烈和买方市场的形成，我国市场已经从数量扩张为主的发展阶段转入以质量和品牌为主的竞争阶段。因此，冠世在未来加强品牌建设的过程中，脚步将迈得更大更快，必须深度认识到未来产业的竞争不再是传统意义上的竞争，而是品牌的竞争。大家都知道品牌的重要性，树立一个好品牌所带来的利润也是相当可观的，但是要建立好冠世石材黄文华却很难，需要一定的时间。去年，我们国家实行了“扩内需保增长”的宏观调控政策，国内市场拉动了对石材的需求，这对我们企业来说无疑是一个很好的机遇。

独特的地域位置既是海峡西岸经济区得名的由来，也是福建走在改革开放各项政策前列“另类”于其他沿海各省的主因。从年厦门被批准成立经济特区到年《海峡西岸经济区发展规划》的获批，年间，虽然闽台双方的经济和人们的生活已发生了翻天覆地的变化，但福建作为深化两岸海洋经济合作核心区的战略地位却从未发生变化。曲折的航道艰难的历程伴随改革开放的春风，年大陆对台政策也翻开了新的一页，“和平统一”取代“军事对峙”成为主旋律。而在此之前长达年的时间里，两岸之间只有中草药等台湾必需品通过香港转运，其他一切经贸通航与通信往来完全中断。

但当时的贸易额非常有限，直至年月台湾当局解除外汇管制以及月允许台湾同胞赴大陆探亲的措施出台后，两

岸贸易关系才正式回暖，回归故里探亲的台商纷纷寻找投资的机会。

趁热打铁，国务院于年月及时公布了关于鼓励台湾同胞投资的规定，为鼓励台商赴大陆投资推出了很多优惠政策，并扫除了法律制度的障碍。据接受《中国产经新闻》记者采访的厦门冠世石材有限公司总经理黄文华回忆，那时的台胞太牛了，“掏出台胞证，连警察都要怕。

后迫于两岸民间直接贸易一直存在的现实，台湾当局于年开始规划推动金门马祖与大陆沿海地区的通商通航事宜，所谓的“小三通”。福建一马当先，“小三通”与台湾通航的四条航线大陆港口全在福建，分别有厦门和平码头厦门五通码头泉州石井码头和福州马尾码头。“福建对海峡两岸的最大意义就是在两岸的客货直航民间文化交流等方面的往来中都发挥着先行先试的作用，对两岸的经贸合作和文化交流提供了经验。“四通”时代莅临两岸硕果累累进入新世纪，两岸关系进一步改善，经济合作更加密切，往来更加频繁，尤其是“大三通”以及《海峡两岸经济合作框架协议》的签订促使两岸经贸进入了黄金期。根据海协会与海基会台北会谈达成的协议，两岸海运直航空运直航直接通邮于年月日全面启动，宣告两岸“三通”时代来临。这也标志着两岸经济关系正常化取得实质性进展，而这距离年，全国人大常委会首次提出两岸“三通”《告台湾同胞书》的发布已有年的光阴。根据《海峡两岸海运协议》，大陆方面将开放包括个海港个河港在内的个港口（含港区），台湾方面开放个本岛港口和个“小三通”港口。年月，两岸经济交往制度化和机制化再次取得历史性突破，海协会与台湾海基会在重庆签署具有“两岸关系史里程碑”之称的《海峡两岸经济合作框架协议》（ECFA）。

月日，两岸货币管理机构签署了《海峡两岸货币清算合作备忘录》，双方同意以备忘录确定的原则和合作架构建立两岸货币清算机制。中国人民银行新闻发言人表示，备忘录将自签署之日起天内，各自完成相关准备后生效，这也意味着，最快在今年月，两岸民众企业兑换人民币和台币，就不必通过美元转换了。唐永红指出，建立两岸货币直接清算机制意义重大，不仅在宏观层面有助于两岸双方经济的发展与调控，而且在微观层面也有助于两岸企业的运作与发展，以及两岸民众消费与投资需求的满足。

“大陆企业在与台湾企业交易时，若选择人民币作为结算货币，大陆企业可以完全免除汇率风险与汇兑费用，反之亦然。无论交易双方选择人民币冠世石材黄文华还是新台币作为结算货币，双方都可免除先前以第三方货币如美元作为结算货币的汇率风险与损失。航运的便利化制度的完善两岸的亲密合作结出了金灿灿的硕果：海峡两岸经济持续发展，人们生活大幅提高，互补互利的经贸合作格局日益完善，无论是贸易量冠世石材黄文华还是台商赴大陆投资的规模都突飞猛进。一方面，台资为大陆的经济建设提供了极为珍贵的资本来源，台企的进驻为大陆引入了先进的技术和经验，其加工模式为两岸赚取了大量的外汇。另一方面，目前大陆已成为台湾

的第一大贸易伙伴第一大出口伙伴及第二大进口伙伴，最大的贸易顺差来源地和对外投资目的地。据悉，多年来累计台湾从大陆赚取超过亿美元的贸易顺差，成为台湾近年来经济成长最重要的动力泉源。

原文地址：<http://jawcrusher.biz/scpz/xc72GuanShinKvM0.html>