

## 腻子粉是如何生产的,腻子粉是怎么做成的

免责声明：上海矿山破碎机网：<http://www.jawcrusher.biz>本着自由、分享的原则整理以下内容于互联网，若有侵权请联系我们删除！

上海矿山破碎机网提供沙石厂粉碎设备、石料生产线、矿石破碎线、制砂生产线、磨粉生产线、建筑垃圾回收等多项破碎筛分一条龙服务。

联系我们：您可以通过在线咨询与我们取得联系！周一至周日全天竭诚为您服务。



更多相关设备问题，生产线配置，设备报价，设备参数等问题

可以**免费咨询**在线客服帮您解答 | 24小时免费客服在线

一分钟解决您的疑惑

**点击咨询**



## 腻子粉是如何生产的,腻子粉是怎么做成的

如何吸引对方的兴趣，让对方对你的话改变初衷或是达到深信不疑的地步？过去的业务员和经销商接触，大都以产品为前提介绍如何如何好，语言干瘪乏力，试想已经做过这个行业的所有的经销商哪个对产品不熟悉不了解？你就是讲的天花乱坠，最终的结果腻子粉是如何生产的,腻子粉是怎么做成的还是一无所获。

吸引对方兴趣的最有效的方法就是把生硬的销售语言变成引人入胜的故事语言，用著名的案例说明必须和你合作的原因，就会起到事半功倍的效果。

大多经销商了解产品，但不一定了解你的企业，这就要求你对他们以讲故事的方式循序渐进，切记所有空洞化的话都是废话，废话职能让对方感觉无聊和反感；腻子粉是如何生产的,腻子粉是怎么做成的还有官话，所有的官话只能让对方产生你的推销是假大空，不真实。那么，吸引对方的兴趣是给他分析市场以及未来发展的形势，开诚公布地质问他是否代理了小型装载机行业最大最有代表性的前三家的产品？如果腻子粉是如何生产的,腻子粉是怎么做成的还没有代理前三名公司的产品，那么危害性有多大？一定要演讲的让对方毛骨悚然，胆战心惊，造成一个非销售你的产品不行这么一个具有震撼力的气场。比如大家都熟悉的三轮车行业，安徽的飞彩南京的金蛙山东的巨力；(现场具体事例讲解要灵活机动，不必局限于这几个例子)，当年，销售上述几个企业的

## 腻子粉是如何生产的,腻子粉是怎么做成的

经销商就是因为没有把握住生产企业发展的方向，选择认错了（失败的原因是没有了解企业是不是有发展的生命力，是不是有一个健康的团队，是不是对技术创新及时跟上市场的要求，最后关键是没有把握住这些企业发展的方向与前景）与之合作的伙伴，导致了现在没有产品可销售，只能看着别人热火朝天的销售而独自懊悔不已。开发客户的前提必须要熟悉企业的基本情况，要有推销企业产品的专业知识，特别是我们机械行业，如果没有应对客户的专业技能，客户提出的问题不能对答如流，那么你的谈判就会在客户心目中大打折扣。可想而知，下一步怎么接着深入下去继续进行交流呢？明宇公司在行业是唯一的专业生产小型装载机的厂家，这在莱州市产销量前三位的公司中是独家的，去年，莱州市农机局统计数字表明，山东明宇重工机械有限公司的产销量名列第农业部的刊物都有详细的介绍（这个时候你适时的拿出刊物），专业的生产保证了产品质量和产品开发改进速度，让公司始终处于领军的位置。

（以下是公司简介，要和对方介绍）山东明宇重工机械有限公司始建于年，占地面积万平方米，员工余人，建厂伊始，公司凭借科学的决策，坚持“质量第一用户至上诚信守誉”的企业方针，秉承“团结务实开拓创新”的企业精神，以“明宇重工，只做精品”为己任，以“人才为根本，市场作导向，以质量创品牌，创新促发展”的经营理念，专业打造世界一流的中小型装载机研发生产基地并成为全球小型装载机的领航者。公司拥有年产量达万台的现代化生产车间座，具有国际领先水平的大中型设备多台，拥有世界先进的科研试验设施智能检测系统，建立并通过了IS国际质量体系认证IS环境认证。引进国际先进的机械制造专业和三维设计软件，与国内著名高校科研院所企业建立良好的技术平台，在产品研发及管理方面全部采用CAD和ERP系统，拥有高新技术产品独立研制开发能力，形成了以自主知识产权为核心的完善的科研体系，研发行成具有世界领先水平的ZL至ZL装载机系列产品格局。生产过程中从一个最小的不锈钢平垫起，到独创的金刚轴工艺世界先进的防腐工艺优化后最先进的变速箱及具有世界领先水平等离子切割机世界先进的机器人焊接行业内独一无二的烤漆流水线等环节均实行严格的质量控制，产品零部件的使用寿命是普通产品的--倍以上。公司坚持“合作共赢感动用户”的服务宗旨，在行业内率先在全国建立S店，塑造了一批高素质高效率的营销FromEMKTcomcn服务团队。公司现有多家经销商，构筑起了遍布全国个省市自治区的营销服务网络，现已发展为领军中国小型装载机旗舰企业。公司将携手新老朋友及广大用户在小康社会经济建设中与时俱进，开拓创新，追求卓越，共创辉煌！介绍团队概况。明宇公司是行业内唯一的不是家族式的企业，我们的团队汇集了五湖四海的顶级人才，他们平均年龄不超过岁，团队成员观念超前，雷厉风行，有着其他企业无可比拟的优势。你们和这样的企业合作，怎么会不在当地市场稳稳地做成老大呢？有一个著名的企业说过这样一句话，如果某某著名品牌昨天被代理了，如果某某著名品牌今天被代理了，如果某某著名品牌明天被代理了，如果市场上后天没有某某著名品牌了，你腻子粉是如何生产的,腻子粉是怎么做成的还能再介入这个行业吗？你腻子粉是如何生产的,腻子粉是怎么做成的还能想做这个行业了吗？意思显而易见，当你辛辛苦苦做了几年小企业的产品，而忽然这个小企业倒闭了，市场上也没有了其他品牌，那么你腻子粉是如何生产的,腻子粉是怎么做成的还能再做下去吗？介绍公司产品。

## 腻子粉是如何生产的,腻子粉是怎么做成的

优化后的变速箱三档行走速度更高更快，一档速度则变慢，工作中加大了扭矩输出的力量，承受负荷比原来提高 /。

在销轴材质标准的基础上，采用世界最先进专利配方的耐磨涂层材料技术对肖轴二次进行特殊处理，轴套之间的摩擦系数比行业普通产品减少 /，而且利用工作热量能自动产生润滑功能，双重作用极大减小了互相之间的磨损程度，使用寿命可达年，是普通产品的1倍。

目前，装载机的配重基本在六个月以后，都会慢慢出现穿刺性锈蚀，为了解决这个问题，公司投重金和有关科研单位联合研制开发防腐技术配方，经过一年多反复破坏性试验，终获成功，并达到世界先进水平。同样的发动机，装载明宇车上和其他厂家对比绝对不一样，振动力小是因为我们经过多年的制造经验，结合整车的构造，反复实验，最终拿出了合理设计的方案，这得益于我们强大的技术队伍和先进的技术力量。独家配方专供，独家针对装载机使用特性研发的机油液压油，不仅使装载机可靠性使用寿命提升，而且工作效率提升 /。特别说明，明宇发动机专用油，独家专利独供，零下度，发动机可直接启动，并能提高发动机使用寿命倍以上。原因诸于是销售商根本不理你，销售商用其他话语敷衍你，销售商不见你，销售商说可以把产品放在他这里代销，销售商说已经有了厂家了，不需要再扩大一家，等等托辞，让你吃一顿闭门羹。

客户答应到公司来，就证明了有合作的初步意向，经过实地亲眼所见所闻，通过公司和领导接触，更加深入地了解公司的实力，产品的优势，企业的规模，更能坚定他们合作的信心。部分销售商由于对市场信息缺乏，但是他们也想找一家质量好价位合适的大厂家，这个时候，通过配套商司机等介绍，也会有很大的成交率。如果你是一个身经百战，有着十几年或几十年的对市场的销售经验，对销售商不仅是彼此都熟知熟悉，而且每说的一句话，做的每件事都能被他们认可，这个时候，你开发客户，成功率就会在上面所有办法之首。

做到这一点，就要你从头开始做起，一步一个脚印，扎扎实实，持之以恒，虚心学习，敬业爱岗，把销售当做毕生的事业去做，要记住，成功属于那些有毅力锲而不舍的坚持到底的人。当然，上述情况不管谁介绍，最后的成交因素腻子粉是如何生产的,腻子粉是怎么做成的还是在于你的宣传引导，在于客户对你公司以及公司产品的认可程度。

原文地址：<http://jawcrusher.biz/xkj/TWGSNiZineP4K.html>