

湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少

免责声明：上海矿山破碎机网：<http://www.jawcrusher.biz>本着自由、分享的原则整理以下内容于互联网，若有侵权请联系我们删除！

上海矿山破碎机网提供沙石厂粉碎设备、石料生产线、矿石破碎线、制砂生产线、磨粉生产线、建筑垃圾回收等多项破碎筛分一条龙服务。

联系我们：您可以通过在线咨询与我们取得联系！周一至周日全天竭诚为您服务。



更多相关设备问题，生产线配置，设备报价，设备参数等问题

可以**免费咨询**在线客服帮您解答 | 24小时免费客服在线

一分钟解决您的疑惑

点击咨询



湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少

云浮物华天宝资源丰富，有“石乡”，“石都”之美誉，云浮石材<http://stonebuy.com/>有多年的发展历史，石材<http://stonebuy.com/>企业<http://stonebuy.com/enterprise/>主要集中在云浮城区内国道两旁，有一定规模的企业<http://stonebuy.com/enterprise/>有多家，构成了蔚为壮观的“百里石材<http://stonebuy.com/>走廊”。

石材<http://stonebuy.com/>产销量全国第品种居全国首位，出口<http://enstonebuy.com/>量全国第“中国<http://stonebuy.com/>石材<http://stonebuy.com/>基地中心”，“中国<http://stonebuy.com/>石材<http://stonebuy.com/>流通示范基地”等荣誉，都是云浮石材<http://stonebuy.com/>业蓬勃发展的有力证明。但面对福建<http://zongyicomcn/>山东等后起之秀，面临激烈的市场<http://stonebuy.com/enterprise/FuJian/QuanZhouShi.html>竞争，云浮石材<http://stonebuy.com/>业如何做大做强，仍需“喜中思忧”。如果我们仔细分析一下，不难发现云浮石材<http://stonebuy.com/>业面临的许多危机。一生产的危机笔者的一些朋友，说起云浮的厂家，首先就会抱怨厂家的生产速度太慢，当然主要是指劳动密集型的石材<http://stonebuy.com/>工艺。这里面有以下一些因素，一是厂家不想投资，只采用一些陈旧的机器；二是厂家不想雇佣太多的工人，以降低成本；三是云浮的工效低；四是云浮现在面临着劳动力荒。漫步国道的百里石材<http://stonebuy.com/>城，我们会发现很多厂都挂着招工的招牌，这也从侧面反映了这个问题。更何况，本地的工业除了石材<http://stonebuy.com/>外，没有大规模的其他产业，本地的劳动力资源丰富，加上背靠经济较不发达

的广西，完全可以吸引劳动者就近务工。

花岗岩加工

那出现劳动力荒究竟是什么原因呢？据分析及要原因有二：（一）工资普遍低据笔者了解，云浮石材<http://stonebuy.com/>工人的工资在一1/月，元以上的工资主要湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少还是靠计什劳动获得。再者，这里的许多工厂的工人没有享受社会保险，而且做坏产品<http://stonebuy.com/sample/>要全额赔偿，劳动者的工作环境灰尘满天，没有劳动防护设施。加上云浮离珠三角不远，珠三角工资水平却高出许多，所以新的外来务工人员很少前来，使本地的一些剩余劳力，只要稍微有些文化或技术的人，都会选择去珠三角发展。（二）落后的作坊式家族式管理模式除了工资低以外，另外最重要的一个原因就是云浮的石材<http://stonebuy.com/>企业<http://stonebuy.com/enterprise/>湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少还停留在作坊式的家族管理阶段，管理水平低下，劳动者没有感受到人文关怀，没有获得应有的尊重。曾经有一个工厂，聘请了环球的一个管理人员来管理，他制定了一整套的管理文件和管理制度，可是不到一个月，他就发现事情远不像他想的那么简单。

工资普遍低，家庭式落后的管理模式，造成云浮石材<http://stonebuy.com/>业劳动力荒。这一现象是近若干年来云浮石材<http://stonebuy.com/>业不尊重劳动者的恶果，体现了劳动者对云浮石材<http://stonebuy.com/>业的伤心和失望。

其直接后果是云浮石材<http://stonebuy.com/>产品<http://stonebuy.com/sample/>结构当中最有优势同时又是劳动力最密集的产业——石材<http://stonebuy.com/>工艺品的生产面临危机。

二市场<http://stonebuy.com/enterprise/FuJian/QuanZhouShi.html>的危机相比于福建<http://zongyicomcn/>山东和上海等石材<http://stonebuy.com/>市场<http://stonebuy.com/enterprise/FuJian/QuanZhouShi.html>云浮的石材<http://stonebuy.com/>业起步比较早，但归展却相当缓慢。云浮号称百里石材<http://stonebuy.com/>城，有厂家家，可是上规模，上档次的又有几家？就是有几家，也淹没在脏乱差的石材<http://stonebuy.com/>工棚里。据报载，云浮全部石材<http://stonebuy.com/>厂家的产值总和竟然比佛山一个企业<http://stonebuy.com/enterprise/>的产值湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少还要低，这实在是令云浮石材<http://stonebuy.com/>界汉颜。从进口大理石板材来说，不管是在上海湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少还是在水头<http://shicaicomcn/>，单一品种都能找到万m的企业<http://stonebuy.com/enterprise/>都屈指可数。从产品<http://stonebuy.com/sample/>的出口<http://enstonebuy.com/>量来说，

水头<http://shicaicomcn/>以及附近的石井，有几百家出口<http://enstonebuycom/>薄板和台面板的工厂，而且有成熟的生产技术，其产品<http://stonebuycom/sample/>质量相当稳定。而在云浮专业经营出口<http://enstonebuycom/>台面板和薄板的企业<http://stonebuycom/enterprise/>为数不多，个别企业<http://stonebuycom/enterprise/>外表看起来比较上规模，设备也上档次，可是加工质量却一塌糊涂，令外商望而却步。

（一）云浮的花岗石没有价格产量和质量上的优势云浮的花岗石在价格上与福建<http://zongyicomcn/>相比没有任何优势可言，在花岗石出口<http://enstonebuycom/>上，其产量和生产质量更不能和福建<http://zongyicomcn/>相比。年月，某美国石材<http://stonebuycom/>公司驻中国<http://stonebuycom/>采购代表，要加工一批花岗石薄板，比较了几个厂家后，决定到一家著名的出口<http://enstonebuycom/>石材<http://stonebuycom/>厂加工。

所以，进口到云浮的货物就多了香港到云浮六都港的内河运费，每个柜通常在美元左右，这费用甚至与从伊朗运到厦门的运费相当，这个数字也与厦门一些荒料贸易<http://stonebuycom/trade/>商的利润相当。

从成品的出口<http://enstonebuycom/>来看，云浮的货物一般都通过深圳出口<http://enstonebuycom/>，从深圳放货柜到云浮装货，每柜运费为元，而同样水头<http://shicaicomcn/>货物通过厦门出口<http://enstonebuycom/>，其运输费用为元。对国外买家来说每柜增加成本近美元。从产品<http://stonebuycom/sample/>的国内运输来看，从水头<http://shicaicomcn/>或者附近的石井有货船直达浙江上海江苏山东以及东北的沿海地区，运输成本相当低廉，从石井到江苏的江阴港，其运费为元左右，到天津为元，折合成本分别为-元/m。产品<http://stonebuycom/sample/>原材料进口成本每吨元，半成品和成品的对外运输成本也高于福建<http://zongyicomcn/>。所以，云浮产品<http://stonebuycom/sample/>在价格上的优势已经荡然无存。面对价格上的劣势，云浮石材<http://stonebuycom/>业没有选择提高产品<http://stonebuycom/sample/>的质量，提高产品<http://stonebuycom/sample/>的附加值，而是相反，选择了降低原材料的成本，降低生产成本的办法，来提高竞争力。

同时云浮大多采用手扶磨大板，这样做的后果没有提高竞争力，反而导致产品<http://stonebuycom/sample/>的质量下降：一方面板材厚度太薄，有些工程根本不敢采用；另一方面，手扶磨机加工出来的产品<http://stonebuycom/sample/>存在板材的平整度差，光泽度不均匀的缺陷。因此，对于进口大理石来说，也仅仅只有沙安娜米黄大花绿和紫罗红湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少还有一些优势，这些优势的存在，是因为这几个品种都是需要具有高超技艺的补胶，而且绝对属于劳动密集型的产品<http://stonebuycom/sample/>。这种技艺，福建<http://zongyicomcn/>人的熟悉程度和经验暂时湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少还达不到，但是聪明的福建<http://zongyicomcn/>人已经开始聘请云浮的技师在福建<http://zongyicomcn/>加工。我们也知道，正是由于这几个优势的存在，云浮石材<http://stonebuycom/>业湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少还能勉强撑着这块牌子。

这说明，这里的企业<http://stonebuycom/enterprise/>的营销意识何等的匮乏。他们从来没有放弃过对暴利产品<http://stonebuycom/sample/>的寻找，从十多年前的进口板材，到工艺产品<http://stonebuycom/sample/>的生产，再到今天的马赛克和人造石。寻到了暴利产品<http://stonebuycom/sample/>以后，不是千方百计的提高质量提高附加值，而是不管质量，千方百计降低成本。这样的后果是产品<http://stonebuycom/sample/>越做越烂，价格越做越烂，市场<http://stonebuycom/enterprise/FuJian/QuanZhouShi.html>越做越烂，形成一个恶性循环。云浮人与福建<http://zongyicomcn/>人在石材<http://stonebuycom/>发展上走的是两条截然相反的道路：云浮人是先赚钱，以滚雪球的方式来完成资本的积累，再寻找暴利的产品<http://stonebuycom/sample/>，进行投机。

对于不规则沙安娜荒料，他们开出了不规则的板材，然后采用凸出补充凹进的销售方法，开创了板材销售没有休憩量的“先河”。

对于紫罗红，将参差不齐的板材放在平面上，补上一些碎料，再填上白色大理石胶，背面再加上钢条，就成了整整齐齐的A级板材；对于印度大花绿，可以在裂缝中填上胶，再加上绿粉打磨抛光，就成了光彩照人的“优质”板材。

他们将石材<http://stonebuycom/>矿山的垃圾采购一空并加以利用，这是对世界大理石开采业莫大的贡献。对于采购板材回去进行再加工的企业<http://stonebuycom/enterprise/>，不知里面有钢筋，很容易使刀片报废，甚至造成严重的安全生产事故。而福建<http://zongyicomcn/>人走的却是价格竞争的道路，在这个行业内，你云浮不降价，福建<http://zongyicomcn/>会降介，同样的品名，福建<http://zongyicomcn/>的价格低，质量好（都是连续磨机加工），客户肯定去福建<http://zongyicomcn/>购买。也正是由于福建<http://zongyicomcn/>人的存在，使我们的石材<http://stonebuycom/>加工业在本世纪初完成了第一次技术革命，带动了<http://stonebuycom/>石材<http://stonebuycom/>业的一次质的飞越。买回去一打开，只有外面一片质量可以，里面的全部都是垃圾板，朋友为此事湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少还几次专程来云浮处理此事，湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少还到了工商局商会等部门投诉，均无果。

将大板的销售余量由传统的cm缩短到cm和cm，更是云浮石材<http://stonebuycom/>业的“伟大发明创造之一”。

更有甚者，量尺不是从最低点量到最低点，而是量中间，掉角则只是扣角，买沙安娜假山料更是采用凸出补凹进方法，有时客商买的料几乎就是成品的尺寸了。很多的石材<http://stonebuycom/>采购商都有这样的感觉，在云浮买板，你年看中的板千万别流露出强烈的购买欲望，否则他们就要涨你的价。难怪有的客商抱怨“云浮是中

国<http://stonebuycom>石材<http://stonebuycom/>令人伤心之地”。再者是质量的问题，签合同之前，什么质量要求都可以保证，等你付掉定金，就想办法降低成本，成本降低了，产品<http://stonebuycom/sample/>质量自然就得打折扣，你提出异议，他的道理比你湖南花岗岩加工浙江省原材料的代表数量多少还充足，外地客商又不能不收货，只有打落门牙往肚里吞。更有甚者，有的大厂凭自白的规模形象接单，再转手给其他厂家，以赚取差额利润，这种商业的手段，本无可厚非，但是这样做的后果是质量就更没法保证了，因为接手厂家利润低，更要想办法降低成本了。客户不是傻子，一到云浮，满世界都是石材<http://stonebuycom/>厂，之所以和你签约，是对你的信任，你没有办法生产，完全可以让客户自己寻找别的厂家。这种只顾自己赚钱，不顾客户利益杀鸡取卵竭泽而渔的做法，必然使外地采购商丧失信心，从而将采购重点转移到福建<http://zongyicomcn/>和上海等地。

年，当时的云浮县政府对石材<http://stonebuycom/>业的开采加工和销售实行“三放开”时，云浮抓住了历史的机遇，走在了石材<http://stonebuycom/>业的前列。今天，发展中的市场<http://stonebuycom/enterprise/FuJian/QuanZhouShi.html>再次给了云浮一次选择。

自建厂以来，长虹企业集开发新产品图纸设计模型制作生产销售于一体，内抓管理提高素质，外交朋友，树立良好市场信誉，到目前产品已形成现代传统仿古及山体雕刻等几大系列。

原文地址：<http://jawcrusher.biz/zfj/mY7sHuNanQ6wPi.html>