

免责声明：上海矿山破碎机网：<http://www.jawcrusher.biz>本着自由、分享的原则整理以下内容于互联网，若有侵权请联系我们删除！

上海矿山破碎机网提供沙石厂粉碎设备、石料生产线、矿石破碎线、制砂生产线、磨粉生产线、建筑垃圾回收等多项破碎筛分一条龙服务。

联系我们：您可以通过在线咨询与我们取得联系！周一至周日全天竭诚为您服务。



更多相关设备问题，生产线配置，设备报价，设备参数等问题

可以**免费咨询**在线客服帮您解答 | 24小时免费客服在线

一分钟解决您的疑惑

点击咨询



铜加工铜价

当千里之外的国储拍卖第三批万吨储备铜现场传来成交价升至每吨3800元的消息，正在宁波慈溪市参加第三届浙江省冶金有色行业协会铜业委员会年会的浙江各大铜加工企业的老总们情绪激昂起来。持续半年多的每吨元以上的高铜价正在严重伤害中国铜加工业中最具代表性的这个浙江民营企业集群，也使一向行事低调的他们无法保持沉默。其实，早在一周前在上海的第二届中国铜会议上，国际铜加工协会(IWCC)中国代表处的负责人李岚谈到当前很多企业已在经受高铜价伤害时，曾透露IWCC已向伦敦金属交易所(LME)的CEO发信呼吁，请LME高度重视高铜价抑制下游用铜企业的消费问题。而IWCC上一次向LME发函提请注意高铜价，正值上一世纪年代中叶日本住友商社的滨中泰男将LME铜价推高至每吨美元之时。据上海万向投资有限公司在上述宁波年会上提交的一份关于近期铜消费不容乐观情况的调查分析报告中称，位属长三角地区的江苏浙江家被调查铜管企业目前开工率平均仅为上半年的%，对宁波的中小型漆包线企业进行的一项最新调查则显示其中0%处于停关状态，而位属珠三角地区的广东铜加工企业虽正值消费旺季，但经有关调查发现当前对铜的消费很差，甚至比春节期间铜加工铜价还差。占据国内铜材加工三分之一市场的浙江大部分铜材加工企业，尤其是年耗铜万吨以下的中小型企业，仍在延续夏季以来的生产低迷状态，而大型企业保持一般的生产状况却似乎表明其未受高铜价的严重影响。与会的各大浙江铜加工企业也都提及科学发展观下发展循环经济(废杂铜和废水的循环利用以降低生产成

本),开展品牌经营(规避同质化价格竞争),加大出口比重及向铜加工的上下游产业扩张等有效应对高铜价的举措。中国有色金属工业协会的统计资料显示,今年至月中国铜材产量34.25万吨,较去年同期增长.4%,其中浙江以.67万吨高居各省榜首。但面对持续高烧不退的国内外铜价,与会各大铜加工企业老总们的心头始终挥不去利润微薄下游产业(如家电行业)因高企的电解铜价和铜材价,而可能发生不可逆转的原材料替代的阴影。

摘要本文在对铜加工企业经营风险分析的基础上,提出铜加工企业可以利用期货市场了解和对冲铜价波动风险,达到稳定生产成本降低风险的目的。对于我国铜加工企业来说,如何在复杂的市场环境下把握机遇,防范各种不利因素,运用正确的决策战略,在有效控制风险的同时实现企业利润的最大化,是所有铜加工企业都要认真分析和必须应对的问题。一铜加工企业经营模式与风险铜是国际期货市场上活跃的交易品种,其本身具有双重属性,一种是铜固有的商品属性,而另一种是衍生的金融属性。(一)铜加工企业的经营模式我国铜加工企业的生产经营一般采用“以销定产”的经营方式,产品销售采用“原材料价格+加工费”的定价模式。目前,我国国内出口型铜加工企业产品出口方式主要有加工贸易和一般贸易两种,而加工贸易包括进料加工和来料加工两种方式,其中进料加工是指国内有外贸经营权的单位用外汇购买进口原料材料辅料元器件配套件和包装物料加工成品或半成品后再返销出口的业务;来料加工由外商提供一定的原材料元器件零部件,由我方加工企业根据外商要求进行加工装配,产品交给外商销售,我方收取加工费的业务。(二)铜加工企业面临的价格风险铜加工企业的重点涵盖采购生产销售三个环节,每个环节的风险管控是决定铜加工企业能否继续盈利与生存的关键点。采购环节风险采购环节风险指的是企业在采购过程中出现的风险,譬如由于原材料的价格突然上涨供应商不肯履行合约或者是由于原材料的供货商存货不足,导致铜加工企业不能及时按计划进行之后的生产,拖累了生产进度,最极端的后果是企业不能按时把交货的毁约风险。第因为企业决策不当,使得生产加工的产品过多,因此长期存放这些货物就得承担价格带来的风险;第由于货物在存放期间的管理不善而造成损失;第库存结构不合理,存货周转率低流动性差,存货的挤压不但使企业的流动资金变少,而且企业铜加工铜价还有为此支付更多的管理费用。

销售环节风险销售环节的风险主要来源于这两个方面:第由于铜的价格暴跌,导致客户宁愿毁约也不愿意支付原来约定好的相对高额的货款,造成企业的亏损和生产好的产品报废;第由于客户经营困难,因为能力有限,而无法支付货款或者以质量包装等各种问题为理由拒绝支付货款,造成坏账。由于铜加工企业中原材料成本在产品销售价格中占比较大,铜价上涨会增加企业的成本压力,进而影响到产品销售。二铜价波动的主要因素对于铜的加工企业来说,其原材料铜在其成本所占比例较高,企业在生产经营过程中面临较大的铜价波动风险,认真分析铜价波动影响因素,并在此基础上制定相应的风险管理与价格策略。如果全球经济形势萧条,铜需求量就会下降,从而导致铜价下跌;反之,如果全球经济繁荣,铜的需求量就会上升,因此铜价上升。铜的供给量也对铜价有很大影响,假如库存量增加和产能的增加,供给量的旺盛都会使得铜价的下跌;反之,则会促使

铜价的上升。

根据麦格理银行的统计，年商品指数基金的投资额低于亿美元，到了年商品指数基金投资规模已经超过了亿美元，近年基金投资量呈现上升的趋势。假如美元贬值，铜由于以美元标价，美元的贬值无形之中也等于降价，因此会刺激铜市场，造成铜价高涨，可是假如美元继续贬值，国际金融业对美元的预期变成负面，投机商为了规避美元贬值的风险，用美元兑换成铜期货合约，这样很有可能造成铜市场的供求失衡，从而促使了铜价上升。疲弱的实体需求虚高的进口量国内产量的持续增长，都是导致国内库存上升以及内外铜价持续负价差的重要原因。

融资铜现象所导致的国内进口数据虚高，使得国际市场放大了对中国需求的预期，从而导致价格的上升，而价格的上升又引来更多的投机资金，使得价格居高不下。

另外，期货市场上有很多相关的品种和数据，可以使企业的思维模式变得更加开阔，不再仅仅只是关注一种产品的价格动向，因为在期货市场上各种商品都具有一定的联动性，例如原油与黄金，铜加工铜价们的期货价格变动也会影响铜价格的变动，所以通过期货市场有利于企业以宏观的视野来进行决策。通过套期保值规避价格风险通过在期货市场对原材料——铜，进行套期保值，有利于企业有效地稳定价格成本。

对铜加工企业来说，特别是一些规模较小的企业，更要精确筛选供应方，选择国内外规模较大信用较好的企业进行合作，降低采购风险。销售环节风险控制加工企业在销售环节的风险主要两个方面：一是下游客户经营中遇到的问题，造成坏账；二是当铜价大幅下降时，下游客户毁约。四结论在国际市场瞬息万变的今天，我国面临着日趋激烈的竞争形势，对于以铜为原材料的铜加工企业来说，企业在生产过程中不得不承担铜价格波动的风险，这种价格波动带来的风险势必会影响到企业的生存发展。我国铜加工企业应重视期货市场的作用与套期保值交易策略的运用，着力培养和吸引期货专业人才，主动管理价格风险，实现企业的良性运转。参考文献：刘丽我国铜加工企业价格风险分析及规避对策探究J价格理论与实践，202石翔浅谈铜企业如何应对风险管理J现代商业，203宛和峰基于铜加工企业现代生产技术发展的研究及对策J经济师，204刘任帆铜制品企业的套期保值策略J财务与会计，20095汪鸣铜加工企业经营风险及对策J中国有色金属，2009本文是北京物资学院应用经济学研究基地（项目编号：WYJD）的部分研究成果。作者简介：马刚（-），河北唐山人，硕士，北京物资学院经济学院讲师，主要研究方向：期货期权理论与实务。

其实，早在一周前在上海的第二届中国铜会议上，国际铜加工协会(IWCC)中国代表处的负责人李岚谈到当前很多企业已在经受高铜价伤害时，曾透露IWCC已向伦敦金属交易所(LME)的CEO发信呼吁，请LME高度重视高铜

价抑制下游用铜企业的消费问题。

而中国有色金属工业协会铜部处长段绍甫近日表示，年我国国内铜实际需求量会保持在%以上的增长幅度，实际消费量将突破万吨，达到73万吨左右。由于近几年铜价的节节上涨，一股跟风的投资热在国内铜市场悄然升温，一时间铜加工企业遍地开花，生产能力的盲目扩张大大超出了国内铜资源的承载能力，于是一场以放弃加工利润为代价的压价战在国内铜加工企业中点燃战火。

亏损运行根据LME(伦敦金属交易所)的综合铜价行情数据，并折算为人民币计价，国际铜价和国内铜价一般存在近元的价差。再根据铜加工行业的成本费用，单从原材料成本来看，不包括运输物流费和其他费用在内，国内铜产业链中下游企业每进货一吨就得亏损多元，再加上日益上涨的物流费加工费等等，铜价倒挂(指销售价格低于原材料进购价格)现象非常明显。国内铜的消费主要集中在电力空调制冷交通建筑等行业，铜加工铜价们占的比重分别是%14%10%9%。

原文地址：<http://jawcrusher.biz/psj/KGDNTongJiaNU4li.html>