把石头变成沙子的机器

免责声明：上海矿山破碎机网: http://www.jawcrusher.biz本着自由、分享的原则整理以下内容于互联网,若有侵权请联系我们删除!

上海矿山破碎机网提供沙石厂粉碎设备、石料生产线、矿石破碎线、制砂生产线、磨粉生产线、建筑垃圾回收等多项破碎筛分一条龙服务。

联系我们：您可以通过在线咨询与我们取得沟通! 周一至周日全天竭诚为您服务。

客服中心
服务时间：24小时服务

更多相关设备问题，生产线配置，设备报价，设备参数等问题
可以免费咨询在线客服帮您解答 | 24小时免费客服在线
一分钟解决您的疑惑
点击咨询

把石头变成沙子的机器

河道碎石机一般都是中小型机器，如PE-颚破，PEX-细鄂破机等，河道里的石头多为河卵石鹅卵石，且没有太大的，这样的话选择入料的机器就不用太大，价位也不会太高，一般整套在万-万之间，每小时产量吨的把河道里的石头变成沙子的机器主要由振动给料机（GZD83000）颚式破碎机（PE）高效细碎机（PXJ0000）振动筛分机（YK）皮带输送机（TD-0）以及集中数字控制（PLC）等设备组成。河道碎石机和山体石头碎石机是相同的，只是选择的型号不同而已，山体碎石机由于入料过大，一般都是大型设备，具体可电联友联矿机（-，）。

年月日一大早，钓鱼爱好者卢芳注意到了一个她非常难以理解的事情，有人正把堆放在岸边的石头往船上装，而这些普通的石头，一个人竟能把把石头变成沙子的机器打造成赚钱的机器。记者：这个东西一扔海里往后就能生钱你相信把石头变成沙子的机器吗？青岛市民卢芳：往海里生钱？记者：嗯，就能赚钱了，往海里一扔。青岛市民侯书源：原来这个海我经常出来钓鱼，像碰到这种情况真是第一次，说碰到船拉石头这事，把石头变成沙子的机器还真是第一次。

不过让很多人都想不到的是，就是这些看起来非常普通的石头却隐藏着一个惊人的财富玄机，而青岛人陈刚正是掌握这个财富玄机的人。花岗石的价格是每立方米元，这一船的石头大约万元，按照陈刚的说法，把这万元

的石头投进海后每年带来的收益高达0万元，而且是一次投入常年受益，并且在最近五年时间里，陈刚投放进海里的石头的总值接近两千万元，这里面无疑正在催生着难以想象的财富，陈刚对此坚信不疑。

沙子机器

在朋友圈子里，陈刚素以生意眼光独到著称，用他的话说，遍地都是钱，他曾在天的时间里狂赚万；他又是一个在生意场上具有超常思维的人，在很多人看来已经发展得很成熟的市场里，他依靠自己的独特判断愣是从一名门外汉成为了这个产业的领跑者。那么，陈刚到底如何成就了自己的创富传奇，而他又是如何把普通的石头打造成赚钱机器的呢？这是一个停满了游艇等船只的度假地，也是陈刚最喜欢来的地方。年，投资过房地产，做过商贸生意的陈刚，经过十多年的打拼积累了一笔可观的财富，也就在那个时候，陈刚放慢了投资的步伐，开始到这个度假地享受生活。陈刚：那个阶段对我来说就是个过渡阶段，比较悠闲自在的那种，每天游游泳，夏季游游泳，晒晒太阳，经常这样，然后去茶楼坐坐。陈刚：光知道他养鲍鱼，我对养鲍鱼的概念不知道，怎么养这个东西，没理解，后来他说，那个意思说，能不能说，借点钱用。陈刚很爽快地借给了朋友万元钱，让他怎么也没有想到，到了第二年，朋友把石头变成沙子的机器还不上钱了，更让他无法理解的是，这个朋友提出不想再养鲍鱼了。

陈刚：他要提出不干了，我说这就好象做朋友有点让我的理解，他就不应该这种交代，那你说你不干了，是什么意思？那把石头变成沙子的机器还钱，那钱也把石头变成沙子的机器还不了了，后来和我说不行你来干吧。

成沙子的机器

陈刚原本就没有做过海水养殖，没有一点这方面的经验，更难为他的是，他天生晕船，最抗拒坐船出海，虽然接下了朋友的鲍鱼养殖场，但那片海域他压根儿就没去过，在岸上做着甩手掌柜，依然继续着潇洒的日子。陈刚：一年投入几十万元也行，自己也能承受得了，反正有半年你呆在这儿，自己吃吃，朋友送送，鲍鱼就自己吃吃，朋友送送，也比较合适，当初是这么个想法。陈刚：不是稍微有点心疼，很心痛，这不可能，几百万元，那个年代对我来说很重要，一分利润没产出，反而什么都没学到，没认识到这个行业。在朋友圈子里，陈刚素以做生意眼光独到著称，他把石头变成沙子的机器还经常说他的眼里到处是商机，遍地都是钱，可没想到钱没赚到，万却打了水漂。

那么，陈刚到底发现的是什么样的商机？他是如何做到在短短天的时间里赚到万的呢？这里是崂山区王各庄村，刘文革就曾在这个海域上养殖鲍鱼。刘文革：鲍鱼当时价格很贵，一斤多元，一斤利润有几十元钱，想养殖的有很多人，都想到我们这个地方来入股养殖。记者：那个时候养殖鲍鱼热情高涨的时候，咱们这边苗怎么样当时行情？刘文革：苗很缺，因为养殖户多了，苗就很缺，到了最后一个苗，到最贵的时候都达到元多钱。陈刚：为什么当时一个苗元，元，元，那几年他不问，他就是这个产品养出来，他一个能赚0元钱，他不在乎苗的价格，只要质量好，他不知道这个苗怎么整。当时很多养殖户根本不在乎苗有多贵，反正一个五到八元钱的苗养大之后能赚元，利润接近倍，而一个苗最贵才元钱，贩卖苗的利润自然让很多养殖户看不上眼。

陈刚：那个期间元一厘米，然后我运到家里卖元一厘米，那一个苗体就到厘米，那你算一个苗体差不多赚元钱，对吧，厘米多，那不就赚元多钱，对吧，有0%的利润，那比较合理。

记者：当时从福建运到山东的话这种车大概多长时间？陈刚：到个小时，最快，一天平均在路上两台车，家里一台车，福建一台车，四到六台车在跑。陈刚用大钱换小钱，仅在春季的天里就销售了万粒鲍鱼苗，狂赚了万，在鲍鱼养殖行业里一时声名鹊起。从年开始，鲍鱼市场有了明显变化，南方养殖的鲍鱼开始大量上市，这给崂山本地自然生长的鲍鱼带来很大的冲击。

山东省青岛市崂山区海洋与渔业局副局长刘玉明：因为咱本地鲍鱼是生态化养殖，是自然底播养殖，南方鲍鱼基本是吊笼，生长周期短，你想把石头变成沙子的机器一年多可能就能出成鲍，咱们三年才能出成鲍，可能咱们的鲍鱼，大鲍鱼要三到五年，他一到两年，所以这个差距就非常大。南方鲍鱼养殖周期短，产量大，南方鲍鱼的大量上市带给市场的第一个变化就是鲍鱼价格大幅下跌，致使崂山的鲍鱼养殖户利润大不如前，很多人索性退出了鲍鱼养殖。那么，陈刚到底发现的是什么样的商机，他到底如何能把普通的石头变成赚钱机器的呢？年，受南方鲍鱼的冲击，一直从陈刚那里买鲍鱼苗的刘文革，逐渐减少了鲍鱼的养殖量，他觉得在崂山养殖鲍鱼的风险太大了。刘文革觉得养殖鲍鱼不那么赚钱了，遂萌生退意，就在这时，陈刚找到他要求转包他的海域，双方很快达成了协议。在满眼都是商机，遍地都是钞票的陈刚眼里，他又发现了一个将会改变国内鲍鱼产业格局的秘密，而这个秘密让他相信，崂山鲍鱼将重新占领市场的先机。陈刚：从事这个行业资源是第一位的，从全国这个行业来讲像这种优质的资源没有可替代性，土地不同，你这个农作物今年这儿不能种，上那边可以种，海替代不了，把石头变成沙子的机器是祖祖辈辈在这个地方生存的，适合把石头变成沙子的机器生存把石头变成沙子的机器才有这个物种，你换一个地方没有，你出去就没有，就这么简单。

崂山海区是中国少数几个能够自然生长鲍鱼的区域之崂山海岸线公里，地理环境好，能够自然生长出优质鲍鱼。渔业局：因为咱们的海域水质也比较好，陆上没有工业，全是景区，所以造就了我们这个崂山的水域比较好，所以咱们的鲍鱼质量就比这个外地的要好得多。陈刚判断随着人们生活水平的提高，自然生长的鲍鱼必然越

来越受欢迎，到那时谁掌握了适合鲍鱼自然生长的有限的水域，就等于掌握了未来市场的主动。陈刚：我也是一步一步要慢慢去改变，我注册了商标，然后慢慢的去改变，因为我现在就有认识，我对我这个产品认可的固定的消费群体，我也不愁卖，我现在的产出，产出来了第二天就有渠道拿走了。很快陈刚想到了投石堆成渔礁，让鲍鱼由原本的海底平面生存变成立体生存，人工渔礁能够养出更多的鲍鱼，而普通的石头也就变成了赚钱的机器。

可是投石建渔礁是否可行呢？年，陈刚就这方面问题特意请教了中国海洋大学教授张秀梅，张秀梅是山东省渔业资源修复行动计划首席科学家。

原文地址：http://jawcrusher.biz/ptsb/KgdUBaShiSHRjo.html