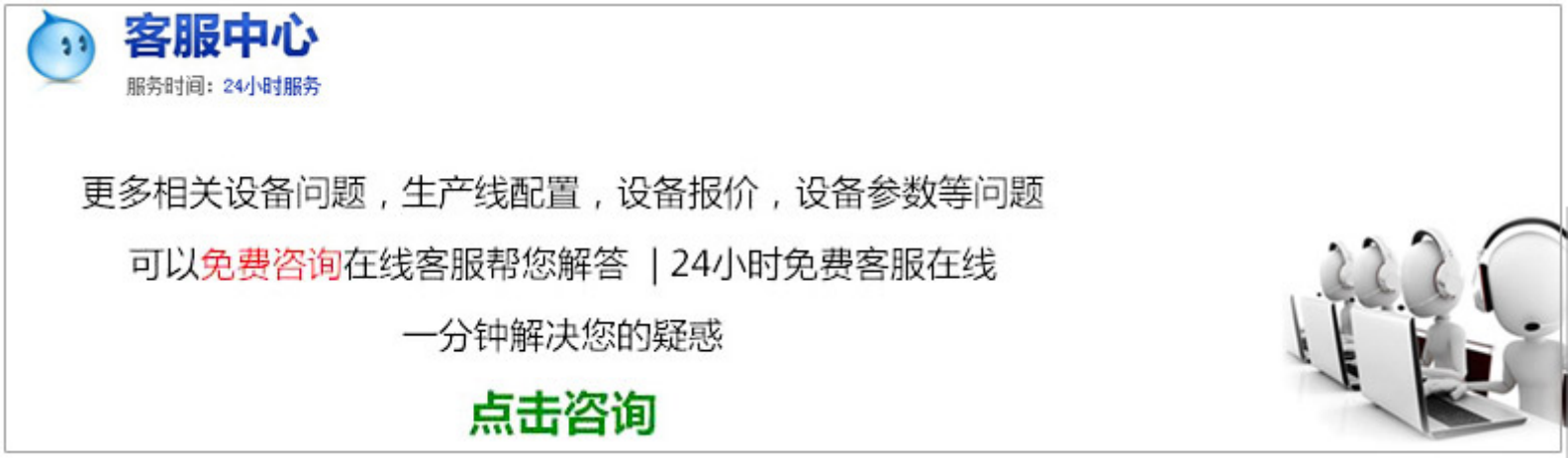
什么是稀土矿

免责声明：上海矿山破碎机网: http://www.jawcrusher.biz本着自由、分享的原则整理以下内容于互联网, 若有侵权请联系我们删除!

上海矿山破碎机网提供沙石厂粉碎设备、石料生产线、矿石破碎线、制砂生产线、磨粉生产线、建筑垃圾回收等多项破碎筛分一条龙服务。

联系我们：您可以通过在线咨询与我们取得沟通! 周一至周日全天竭诚为您服务。



什么是稀土矿

中国稀土工业储量达万吨，但已经开采多万吨，只剩下万吨，按照现在的开采速度，年就开采完了然而我们什么是稀土矿还在贱卖稀土。

这一说法我们经常见到，难道我们真的如此短视，市场又真的如此失灵？稀土又称稀土元素，是元素周期表中钪钇镧系种元素的总称。稀土有工业味精之称，在航空航天电子信息机械制造农林牧业等产业领域用途广泛，但要说什么是稀土矿稀缺，却又未必。详细日本也是稀土矿大国中国的稀土矿快要采完了吗中国在上世纪年代就将稀土定位为战略资源，因为当时发现少，稀土确实是被作为一种稀缺性资源，近年来由于媒体的渲染，我们更进一步的加深了稀土是一种稀缺资源的认识。关于稀土的稀缺性，目前较流行的说法来自年一篇源于世界商业报道网的文章，这篇题为《中国稀土资源的保护与合理利用》的文章称，离子吸附型重稀土矿查明资源储量万吨，其中基础储量万吨；主要集中分布在江西，5万吨，占%；广东，1万吨，占%。但实际上中国的稀土资源并不稀缺，目前中国已经基本上形成了以内蒙和江西四川为核心的南北两大产区，产能和储备量都极其巨大，只是媒体很少报道而已。国土资源部年统计年鉴称，年国内探明的离子型稀土矿共计万吨，其中江西万吨，剩余部分由广东广西福建云南湖南各占%10%15%2%和%。

什么是稀土矿

美国拥有西方国家最大的稀土资源，约占世界总资源量的%，稀土储量仅次于中国和前独联体国家，位居世界第三。据了解，芒廷帕斯矿是目前世界上稀土品位较高的工业氟碳铈矿，已探明稀土储量万吨，稀土平均品位为%。

目前稀土广泛应用于液晶电视手机电脑节能灯LED等民用产品，这些民用品里面的稀土元素用完之后是可以回收再利用的，而只要稀土价格上涨，必然会刺激稀土回收产业的发展。

…详细什么是稀土矿还有一种流传很广的说法是，中国稀土年（以后）就开采完了，到时候，我们就要向美国和日本购买，他们可能会以上百倍上千倍的价格出售稀土材料。这一说法是典型的中国式阴谋论，首先国外并非不开采稀土资源，美国在年代是世界第一大稀土出口国，澳大利亚，加拿大也都曾是稀土出口国，只不过当中国开始不计环保成本的大量开采和出口稀土之后，美国稀土开采由于高昂的环保成本，在与中国稀土的价格竞争中落败，这才造成中国稀土出口一度占全球市场%的局面。国外对资源的战略储备已经成为西方阴谋论的新版本，但其实稍有常识的人都会明白，只要存在期货市场，生产型企业就不可能进行长达多少年的所谓战略储备，因为无论对一种产品看多什么是稀土矿还是看空，都可以在期货市场上获取收益，而储备实物除了高昂的储备成本和风险，什么是稀土矿还涉及到对资本的大量占用。中国人都知道日本高度重视对稀土的战略储备，然而，日本的稀有金属储备制度的储备目标是国内天的消费量（企业储备天，国家储备天），而不是人们想象的以年为单位。

…详细大豆也因丧失定价权成为国人之痛稀土的白菜价早已是过去稀土近年来被媒体炒作得沸沸扬扬，焦点在于价格问题。虽然从年开始，国家启动稀土产品出口配额制度，但中国稀土低价出口的局面并没有得到扭转，年前后，稀土价格低至每公斤元，被媒体戏称为比猪肉什么是稀土矿还便宜。不过，稀土价格低也不能全归结为贱卖，稀土之所以卖出萝卜价猪肉价，需求疲软也是一个重要原因，价格要看世界需求脸色。

稀土矿什么

今年月份，纯度%的稀土单一氧化物氧化铕已达到了万元/吨，而该产品月上半月报价仅为万元/吨，短短个月涨幅超过000万元/吨。但问题是，如果这个所谓的定价权事实存在，那么其鼓吹者就不用担心中国稀土的价格，因为中国出口的稀土在市场份额上已经形成了绝对的垄断势态。而所谓美国农业公司掌握中国大豆的定价权的意思，究竟是说中国的大豆生产企业无法以比美国企业更贵的价格把大豆卖给中国公司（货比三家，谁便宜

买谁的，这不是很正常的事情吗？），什么是稀土矿还是无法以比美国企业更便宜的价格把大豆卖给中国公司？后一种假设只怕找不到任何事实支撑。

尽管定价权这个词很可能是受期货市场双方议定点价的启发而发明出来的，但在期货市场上也找不到所谓定价权的存在，因为期货市场既不能在物价超低时把物价定高，也不能在物价高企时把物价定低，期货市场只是反映现实价格或发现未来价格趋势。期货点价约定过程中，双方在合同上约定以未来某时的期货收盘价进行交易，看起来好像是在为货物定价，但这个价格是多少双方其实都不知道，而且最后这个收盘价，通常临近现货月，仍然由现货市场的供求关系决定。但问题是，如果你的需求或供给在整个市场上占的比例非常大，大到影响或改变供求关系的地步，那么发生这种情况就是必然的。中国是世界上最大的大豆进口国，也是最大的稀土出口国，如果中国大幅提高大豆进口数量，必然会造成供给的紧张，造成涨价，而如果中国大幅增加稀土的出口数量，也必然会导致供过于求，形成跌价，对如此简单的供求关系原理视而不见，而去寻找虚无缥缈的定价权，实在是缺乏基本的市场常识。更何况，稀土和大豆都是价格波动很大的商品，其价格变化既有利于中国的时候，也有不利于中国的时候，吃亏什么是稀土矿还是占便宜，完全取决于具体市场主体的决策能力，只不过在关注定价权的人士眼中，这一点总是被选择性的无视掉。详细稀土价格，恰恰是我们说了算全球稀土年消费量为万吨，而中国产能已经达到万吨，实际上，作为最大稀土出口国，中国也并非没有操纵稀土价格。从年商务部实行稀土行业出口配额制以来，配额几乎年年缩减，年稀土出口配额仅万吨，而今年至月，中国共出口稀土配额产品仅.万吨。

稀土矿是

今年至月，中国稀土氧化物盐类金属产品价格大幅上涨，近期虽有回落，但相关产品价格比年初平均提高三到四倍。当然，高价之下，国外的稀土矿业公司的股价也企稳回升，美国澳大利亚加拿大等国都着手重新开采本国的稀土矿。详细只要不违法的竞争，都是有序竞争无序竞争应该被行政准入代替？在定价权思维的主导下，必然产生一种冲动：我们能不能把国内的稀土产业拧成一股绳，以任意支配国际市场的供求关系，获取更大的利益呢？一种代表性的意见是，中国必须顶住西方发达国家压力，严格控制出口配额，并逐年减少。去年网上流传一篇《中国稀土之痛何时了》（尽管稀土价格早就不痛了）的文章声称，稀土出口将会威胁中国稀土产业安全。类似思维也是工信部制订《〈-年稀土工业发展规划〉修订稿》的前提，这一规划声称，随着各种新材料新能源不断研发，对稀土的需求将急速增长，中国现有的稀土储备将很难满足自身发展的需要，必须坚决维护

国家利益。

新建稀土冶炼分离企业，由省一级核准变为工信部核准，同时取消市级政府部门对稀土应用加工企业的审批权，并规定，亿元以上规模的稀土加工应用项目，须报工信部核准。而对于已有的稀土企业，《规划修订稿》将着重从技术装备水平环境保护情况和管理水平等三方面入手实行淘汰。

已经发现的稀土矿物约有种，但具有工业价值的稀土矿物只有～种，目前具有开采价值的只有种左右，现在用于工业提取稀土元素的矿物主要有四种—氟碳铈矿独居石矿磷钇矿和风化壳淋积型矿，前三种矿占西方稀土产量的%以上。

我国稀土矿产虽然在华北东北华东中南西南西北等六大区均有分布，但主要集中在华北区的内蒙古白云鄂博铁-铌稀土矿区，其稀土储量占全国稀土总储量的%以上，是我国轻稀土主要生产基地。

稀土钢能显著提高钢的耐磨性耐磨蚀性和韧性；稀土铝盘条在缩小铝线细度的同时可提高强度和导电率；将稀土农药喷洒在果树上，能消灭病虫害，又能提高挂果率；稀土复合肥能改善土壤结构，又能提高农产品产量；稀土元素什么是稀土矿还能抑制癌细胞的扩散。根据稀土矿物与伴生脉石及其他矿物物理化学性质的不同，稀土矿的选矿常采用的方法有：重力选矿法（主要设备为跳汰机摇床等）磁选分离法（主要设备为磁选机）浮选法（主要设备为浮选机）等。巩义市佛瑞机械厂常年来生产稀土矿选矿设备，设备型号齐全，有大系列十余种型号跳汰机供大家选择，可满足客户不同类别的需要，本厂设有小型试验平台，可供客户进行小型选稀土矿试验（需做小型选矿试验的客户请自带原矿-公斤到我厂），并设计选矿工艺流程和设备配置，欢迎广大客户到我厂参观选购。

·?我国稀土金属资源特点·?常见矿物种类·?稀土矿物的用途·894年由芬兰化学家约翰·加得林在瑞典发现,由于貌似土族氧化物,故取名稀土元素全世界共探明稀土储量万吨,其中中国约占%,其余主要产于美,俄,印度,南非等国赋存状态编辑本段??稀土元素在地壳中主要以矿物形式存在，其赋存状态主要有三种：??作为矿物的基本组成元素，稀土以离子化合物形式赋存于矿物晶格中，构成矿物的必不可少的成分。

此外，在南方地区什么是稀土矿还有风化壳型和海滨沉积型砂矿，有的富含磷钇矿(重稀土矿物原料)；在赣南一些脉钨矿床(如西华山荡坪等)伴生磷钇矿硅铍钇矿钇萤石氟碳钙钇矿褐钇铌矿等重稀土矿物，在钨矿选冶过程中可综合回收，综合利用。

但多数矿床物质成分复杂，矿石嵌布粒度细，多为难选矿石，如白云鄂博矿床中有余种元素，1多种矿物，其中稀土铌钽储量巨大，为世界罕见的大型稀土稀有金属矿床。

在所勘查和开发的矿床中，通过选冶工艺从矿石矿物中提取出种稀土金属，现已生产出几百个品种和上千个规格的稀土产品，不仅满足了国内需求，而且已大量出口，成为我国出口创汇的主要矿产品及加工产品之一。

??生成状态：产在花岗岩及花岗伟晶岩中；稀有金属碳酸岩中；云英岩与石英岩中；云霞正长岩长霓岩与碱性正长伟晶岩中；阿尔卑斯型脉中；混合岩中；及风化壳与砂矿中。

原文地址：http://jawcrusher.biz/xkj/GO9KShiMejBfYG.html